



Chief Ice Officer

Ausbildung & Zertifizierung

Trainer-Guide



Inhaltsverzeichnis

1. Einführung: Zukunft als Trainer aufbauen.....	3
2. Wachsende Chance: Der Markt für Eisbaden & Biohacking ist auf dem Vormarsch.....	4
3. Was du als Trainer wissen musst.....	9
4. Vermarktung von Eisbadetrainings als zertifizierter Eisbadetrainer.....	13
5. Return on Investment: Maximiere dein Einkommen als Zertifizierter Eisbadetrainer	16
6. Weshalb es auf die richtigen Trainer ankommt	20
7. Investment maximieren: Steuerabzugs-möglichkeiten.....	23
8. Das sagen unsere zertifizierten Trainer.....	25
9. Bist du bereit, deine Reise als zertifizierter Trainer zu beginnen?	27

1. EINFÜHRUNG: ZUKUNFT ALS TRAINER AUFBAUEN

Willkommen zum umfassenden Leitfaden für zukünftige Chief Ice Officers, einem Handbuch, das dir das Wissen, die Fähigkeiten und Strategien vermittelt, die du benötigst, um als Trainer im boomenden Markt der Kälteexposition erfolgreich zu sein. Dieser Leitfaden ist dein Fahrplan zum Erlernen der technischen, wissenschaftlichen und unternehmerischen Aspekte der Kälteexposition und damit verbundener Praktiken, damit du ein nachhaltiges und profitables Geschäft in einem der weltweit am schnellsten wachsenden Wellness-Trends aufbauen können.

Eisbaden und Biohacking florieren

In den letzten Jahren haben sich Eisbaden und Biohacking von Nischenpraktiken zu Mainstream-Phänomenen entwickelt, angetrieben durch das wachsende Bewusstsein für ihre tiefgreifenden positiven Auswirkungen auf die körperliche und geistige Gesundheit. Eisbaden, einst ein Ritual, das Eliteathleten oder Extremsportlern vorbehalten war, wird heute von Menschen genutzt, die eine bessere Regeneration, ein gestärktes Immunsystem, Stressresistenz und geistige Klarheit anstreben. Ähnlich verhält es sich mit Biohacking – einer Praxis, die sich auf die Optimierung der Körperleistung durch wissenschaftlich fundierte Maßnahmen konzentriert und die die Aufmerksamkeit gesundheitsbewusster Menschen auf sich gezogen hat, die ihr Wohlbefinden selbst in die Hand nehmen möchten.

Ein Markt voller Potenzial

Eisbaden nicht nur ein Trend, sondern eine ganze Bewegung. In den sozialen Medien finden sich unzählige Erfahrungsberichte von Enthusiasten, Influencern und Fachleuten, die die transformativen Effekte von *Eisbaden* anpreisen. Gleichzeitig nehmen Biohacking-Konferenzen, Workshops und Communities weltweit weiter zu. Dieser kulturelle Wandel spiegelt die Nachfrage nach einfachen, zugänglichen und lebensverändernden Wellness-Praktiken wider – eine Chance, die Trainer wie *du* nutzen können, um sich eine sinnvolle und profitable Karriere aufzubauen.

Warum Chief Ice Officer werden?

Als zertifizierter Chief Ice Officer bist du mehr als nur ein Trainer – Du bist Experte, Ratgeber und Vorreiter auf dem Gebiet der Kälteexposition und des Biohackings. Die Menschen wenden sich an dich nicht nur wegen des „Wie“, sondern auch wegen des „Warum“. Sie wünschen sich sichere, wissenschaftlich fundierte Anleitung und sind bereit, in Praktiken zu investieren, die ihre Lebensqualität verbessern. Als ausgebildeter Trainer bist du einzigartig dafür gerüstet, diese Nachfrage zu erfüllen und gleichzeitig eine erfüllende Karriere aufzubauen.

Deine Reise beginnt hier

Willkommen zum Beginn von etwas Außergewöhnlichem! Lass uns gemeinsam deine Zukunft als Chief Ice Officer und Vorreiter in den Bereichen Kälteexposition und Biohacking gestalten.

2. WACHSENDE CHANCE: DER MARKT FÜR EISBADEN & BIOHACKING IST AUF DEM VORMARSCH



In den letzten Jahren hat der globale Wellness-Markt ein explosives Wachstum erlebt, wobei Eisbaden und Biohacking als zwei dynamische und schnell wachsende Bereiche besonders hervorstechen. Diese Trends sind längst keine Nischenaktivitäten mehr, sondern haben sich zu Bewegungen entwickelt, die von Millionen Menschen

weltweit begeistert angenommen werden.

Für alle, die eine Karriere als Trainer oder Coach anstreben, waren die Chancen noch nie so gut wie heute. Dieser Leitfaden befasst sich mit den Gründen für das Wachstum der Märkte für Eisbaden und Biohacking, den Zukunftsaussichten und der Frage, wie sich Trainer positionieren können, um in dieser boomenden Branche erfolgreich zu sein.

Marktwachstum und Trends im Bereich Kälteexposition

Obwohl genaue globale Statistiken zur Anzahl von Eisbadern noch nicht vorliegen, sind die Wachstumsindikatoren unbestreitbar. Der Wellness-Markt ist in den letzten Jahren mit einer durchschnittlichen jährlichen Wachstumsrate (CAGR) von etwa 5 bis 7% gewachsen, und die Kältetherapie gehört zu den am schnellsten wachsenden Segmenten.

- Im Jahr 2022 stieg der Absatz von Kaltwasserbecken für den Heimgebrauch, Eisbädern und tragbaren Wannen laut Marktberichten von Herstellern von Gesundheits- und Wellnessprodukten um über 300% gegenüber den Vorjahren.
- Kaltwasserbecken, Spas und Retreat-Zentren werden zu einem unverzichtbaren Angebot in der Hotellerie, da Luxushotels und Wellness-Resorts zunehmend Kältetherapie in ihre Dienstleistungen integrieren, um gesundheitsbewusste Reisende anzusprechen.
- Die Einbindung von Eisbädern in Fitnessstudios, Fitnesscentern und Gesundheitsclubs ist in den letzten fünf Jahren um über 150% gestiegen, was ihre Integration in die Mainstream-Fitnesskultur unterstreicht.

Dieses Wachstum beschränkt sich nicht nur auf einzelne Verbraucher. Unternehmen und Institutionen – von betrieblichen Gesundheitsprogrammen bis hin zu Sportorganisationen – setzen Kälteexposition als Mittel zur Leistungssteigerung, geistigen Klarheit und Stressreduktion ein.

Der Aufstieg des Biohackings: Eine globale Bewegung

Biohacking, die wissenschaftlich fundierte Praxis der Optimierung von Körper und Geist, hat sich zu einem starken globalen Trend entwickelt. Dieser Markt umfasst verschiedene Wellness-Praktiken, von Kälteexposition und Atemübungen bis hin zu fortschrittlichen Technologien wie Wearables, Nahrungsergänzungsmitteln und personalisierten Gesundheitsstrategien.

Marktwachstum und Trends im Bereich Biohacking

Der Biohacking-Markt wurde im Jahr 2022 auf etwa 15,42 Milliarden US-Dollar geschätzt und wird laut Branchenberichten bis 2030 voraussichtlich mit einer durchschnittlichen jährlichen Wachstumsrate (CAGR) von 20% wachsen. Dieses phänomenale Wachstum wird durch einen kulturellen Wandel hin zu einem proaktiven Gesundheitsmanagement angetrieben, da immer mehr Menschen danach streben, ihre Lebenserwartung, Produktivität und Lebensqualität zu verbessern.

- Biohacking-Praktiken mit Fokus auf Langlebigkeit gewinnen zunehmend an Bedeutung, da die Bevölkerung weltweit altert und die Menschen länger gesund, aktiv und unabhängig bleiben möchten.
- Gesundheitsbewusste Verbraucher investieren zunehmend in Hilfsmittel und Praktiken, die ihre tägliche Leistungsfähigkeit und Widerstandsfähigkeit verbessern, sodass Kälteexposition ganz natürlich in das breitere Spektrum der Biohacking-Methoden passt.
- Unternehmen investieren umfangreiche Ressourcen in Forschung und Entwicklung, was zu Innovationen bei Kältetherapiegeräten und Biohacking-bezogenen Dienstleistungen führt.

Warum die Nachfrage nach Eisbadetrainern explodieren wird

Das Zusammentreffen dieser Trends schafft beispiellose Möglichkeiten für Trainer und Coaches im Bereich Eisbaden. Hier sind die Gründe, warum die Nachfrage nach Experten auf diesem Gebiet exponentiell steigen wird:

Im Alltag integriert

Eisbaden ist kein Luxus oder gelegentliche Praxis mehr, sondern wird für viele gesundheitsbewusste Menschen Teil ihrer täglichen Routine. Trainer, die Menschen in sicheren und effektiven Techniken der Kälteexposition anleiten können, sind zunehmend gefragt.

Expansion in Gastgewerbe und Fitness

Hotels, Resorts und Fitnesscenter integrieren zunehmend Einrichtungen für Kälteexposition, um sich in wettbewerbsintensiven Märkten von der Konkurrenz abzuheben. Diese Unternehmen benötigen qualifizierte Trainer, die Workshops, Kurse und Einzelcoachings für ihre Gäste und Kunden anbieten.



Corporate Wellness Programme

Unternehmen investieren stark in Wellness-Programme, um die psychische Gesundheit und Produktivität ihrer Mitarbeiter zu fördern. Kälteexposition, eine bewährte Methode zur Stressreduktion und Verbesserung der Konzentration, wird zu einem wichtigen Bestandteil dieser Initiativen, wodurch ein Bedarf an sachkundigen Trainern entsteht.

Chancen für Online-Trainings

Der Aufstieg digitaler Plattformen hat es einfacher denn je gemacht, virtuelle Workshops, Kurse und Coachings anzubieten. Trainer können ein globales Publikum erreichen und Kunden weltweit Anleitungen zum Eisbaden und Biohacking geben.

Wachsendes Bewusstsein für Praktiken zur Longevity

Da die Menschen ein gesünderes und längeres Leben anstreben, gewinnen Praktiken wie Kaltwasserbäder zunehmend an Bedeutung. Trainer, die sich als Experten für Langlebigkeit positionieren können, werden von diesem wachsenden Interesse profitieren.

Zukunftsaussichten

Die Märkte für Eisbaden und Biohacking stehen in den kommenden Jahren vor einem weiteren Wachstum:

- Bis 2030 wird der weltweite Wellness-Markt voraussichtlich 7 Billionen US-Dollar überschreiten, wobei Kälteexposition und Biohacking erheblich zu diesem Wachstum beitragen werden.
- Die Nachfrage nach Wellness-Retreats, Biohacking-Workshops und personalisierten Coaching-Dienstleistungen wird voraussichtlich um 25 bis 30% pro Jahr steigen, angetrieben durch das zunehmende Interesse der Verbraucher an Gesundheitsoptimierung.
- Regierungen und Gesundheitsdienstleister beginnen, die präventiven Gesundheitsvorteile von Praktiken wie Kälteexposition zu erkennen, wodurch diese Märkte weiter legitimiert und gefördert werden.

Warum jetzt die Zeit ist, Eisbadetrainer zu werden

Für angehende Trainer und Coaches ist jetzt der perfekte Zeitpunkt, um in diese florierende Branche einzusteigen. Als zertifizierter Eisbadetrainer positionierst du dich für:

Steigende Nachfrage nutzen: Der Bedarf an qualifizierten Trainern steigt branchenübergreifend, von Fitness und Gastgewerbe bis hin zu betrieblicher Gesundheitsförderung und Gesundheitswesen.

Nachhaltiges Geschäftsmodell aufbauen: Eisbaden und Biohacking sind keine vorübergehenden Modeerscheinungen, sondern tief in der Wissenschaft und kulturellen Veränderungen in Richtung Gesundheit und Langlebigkeit verwurzelt.

Andere befähigen: Als Trainer hast du die Möglichkeit, Leben zu verändern, indem du deinen Kunden hilfst, ihre körperliche und geistige Gesundheit zu verbessern und gleichzeitig ihre Widerstandsfähigkeit zu stärken.

An vorderster Front von Gesundheitsinnovationen sein: Dieser Bereich entwickelt sich rasant weiter und bietet unzählige Möglichkeiten für Innovationen und die Erweiterung deines Angebots.

Fazit

Kälteexposition ist eine globale Bewegung, die von der Wissenschaft, der Verbrauchernachfrage und kulturellen Veränderungen hin zu einem proaktiven Gesundheitsmanagement angetrieben wird. Wenn du dich heute als Trainer für Eisbaden qualifizierst, wirst du Teil einer dynamischen und lohnenden Branche, die Einzelpersonen stärkt, Unternehmen unterstützt und zum globalen Wohlbefinden beiträgt.

Jetzt ist es Zeit zu handeln! Der Zug fährt, und wer früh einsteigt, wird am meisten davon profitieren. Als zertifizierter Eisbadetrainer stehst du an der Spitze einer Revolution im Bereich Gesundheit und Wellness, baust ein Unternehmen auf, das deiner Leidenschaft für Kälteexposition entspricht, hilfst anderen und sicherst dir gleichzeitig deinen Platz in einem florierenden Markt. Die Zukunft ist kalt – und voller Möglichkeiten.



3. WAS DU ALS TRAINER WISSEN MUSST

Um zertifizierter Eisbadetrainer zu werden, reicht es nicht aus, einfach nur in eiskaltes Wasser zu springen – man muss auch die wissenschaftlichen Grundlagen, Techniken und Sicherheitsvorschriften beherrschen, um andere auf einer transformativen Reise begleiten zu können. Unsere Chief Ice Officer-Trainerausbildung basiert auf sorgfältig konzipierten Trainingsmodulen, die sich jeweils mit einem wichtigen Aspekt der Kälteexposition befassen. Hier erfährst du, warum diese Module so wichtig sind und warum sie für einen ganzheitlichen, professionellen Ansatz unverzichtbar sind.

1. Medizinische Aspekte: Die Wissenschaft hinter Kälteexposition verstehen

Kälteexposition ist ein wirkungsvolles Mittel, muss jedoch mit Vorsicht angewendet werden. Unser medizinisches Modul vermittelt Trainern ein tiefgreifendes Verständnis dafür, wie der Körper physiologisch auf Kälte reagiert. Die Teilnehmer lernen Folgendes:

- Die gesundheitlichen Vorteile von Eisbaden wie z. B. verbesserte Durchblutung, reduzierte Entzündungen und beschleunigte Regeneration.
- Risiken und Kontraindikationen, einschließlich Erkrankungen, bei denen eine Kälteexposition nicht empfohlen wird (z. B. Herz-Kreislauf-Probleme oder bestimmte chronische Krankheiten).
- Der zunehmende Einsatz von Kältetherapie in medizinischen Behandlungen, der Trainern Einblicke in die neuesten Forschungsergebnisse und Anwendungsmöglichkeiten bietet.

Durch das Verständnis dieser Konzepte können Trainer die Bereitschaft der Teilnehmer sicher einschätzen, genaue Anweisungen geben und die Sicherheit und das Wohlbefinden aller von ihnen betreuten Personen gewährleisten.

2. Breathwork: Die Kraft des Atmens beherrschen



Atemarbeit ist die Brücke zwischen Geist und Körper und spielt bei der Kälteexposition eine wichtige Rolle. Unser Modul befasst sich u.a. mit folgenden Themen:

- Wie Atemarbeit das Nervensystem reguliert und den Teilnehmern hilft, von einem Stresszustand in einen Zustand der Ruhe zu gelangen.
- Die physiologischen Auswirkungen von Hyperventilation und kontrollierter Atmung auf die Sauerstoffversorgung und den Blutfluss.

- Praktische Techniken zur Verbesserung der Konzentration, Entspannung und Widerstandsfähigkeit während des Eisbadens.

Durch das Verstehen und Lehren von Atemtechniken können Trainer den Teilnehmern helfen, den anfänglichen Schock der Kälteeinwirkung zu bewältigen und eine tiefere Verbindung zu ihrem Körper aufzubauen.

3. Sicherheit: Teilnehmer in jeder Situation beschützen

Sicherheit ist der Grundpfeiler jeder Praxis im Umgang mit Kälte. Unser Modul stellt sicher, dass Trainer auf jedes Szenario vorbereitet sind, und umfasst:

- Wie man Teilnehmer sicher ins kalte Wasser hinein- und wieder herausführt.
- Erkennen und Reagieren auf potenzielle Gefahren wie Unterkühlung und Afterdrop.
- Erste-Hilfe-Grundlagen, einschließlich Überwachung der Vitalfunktionen und Notfallprotokolle.

Mit diesen Fähigkeiten können Trainer eine sichere Umgebung schaffen, in der sich die Teilnehmer während ihrer gesamten Erfahrung unterstützt und geschützt fühlen.

4. Kälteexposition: Coaching-Methoden anwenden

Das Leiten einer Eisbadesession erfordert mehr als nur Wissen – es erfordert Struktur, Selbstvertrauen und Anpassungsfähigkeit. In diesem Modul lernen unsere zukünftigen Trainer:

- Die Kernkomponenten eines effektiven Eisbadetrainings.
- Wie man Sessions plant, organisiert und durchführt, die auf verschiedene Leistungsstufen und Ziele zugeschnitten sind.
- Techniken, um den Teilnehmern eine positive, wachstumsorientierte Erfahrung zu bieten.

Dieses Modul bereitet Trainer darauf vor, professionelle, wirkungsvolle Sessions durchzuführen, die inspirieren und motivieren.

5. Mindset: Mentale Resilienz aufbauen

Kälteexposition ist nicht nur eine körperliche Herausforderung, sondern auch eine mentale Herausforderung, die Menschen dazu bringt, ihre Komfortzone zu verlassen. Das Modul „Mindset“ konzentriert sich auf:

- Wie man Teilnehmer dabei unterstützt, Ängste, Unbehagen und Widerstände zu überwinden.
- Die psychologischen Vorteile der Kälteexposition, wie z. B. erhöhte Belastbarkeit und geistige Klarheit.

- Techniken, die den Teilnehmern helfen, eine Wachstumsmentalität zu entwickeln und Herausforderungen anzunehmen.

Durch die Einbeziehung von Mindset-Training können Trainer die Teilnehmer zu persönlichen Durchbrüchen führen, die weit über das Eisbad hinausgehen.

6. Biohacking: Körper und Geist mit den Mitteln der Natur stärken

Inspiziert von Sebastian Kneipps ganzheitlicher Philosophie, stellt dieser Ansatz leicht zugängliche und bewährte Methoden zur Stärkung der Widerstandsfähigkeit und des Wohlbefindens vor.

- Wie setzt man Hydrotherapie als sanften, aber wirkungsvollen Stimulus für den Kreislauf und das Immunsystem ein.
- Wie nutzt man Bewegung, Heilpflanzen und Ernährung nutzt, um die natürliche Energieregulierung und Erholung zu unterstützen.
- Wie bringt man den Teilnehmern bei, sich auf den Rhythmus der Natur einzustellen, um langfristiges Gleichgewicht und Vitalität zu erreichen.

Warum diese Themen wichtig sind

Jedes Modul ist ein wichtiger Teil des Puzzles und trägt zu einem umfassenden Verständnis der Kälteexposition bei. Zusammen sorgen sie dafür, dass unsere zertifizierten Trainer vielseitig, sachkundig lernen und in der Lage sind, sichere, transformative Erfahrungen zu schaffen.

Indem all diese Bereiche abgedeckt werden, zertifiziert unser Kurs nicht einfach nur Trainer, sondern formt auch Führungskräfte, die bei ihren Teilnehmern Vertrauen, Wachstum und Belastbarkeit fördern. Dieser ganzheitliche Ansatz zeichnet unsere Ausbildung aus und macht sie unverzichtbar für alle, die sich ernsthaft mit Kälteexposition befassen wollen.

Bist du bereit, zertifizierter Eisbadetrainer zu werden? Die oben genannten Inhalte sind deine solide Grundlage für den Erfolg – sowohl in der Kälte als auch außerhalb.



4. VERMARKTUNG VON EISBADETRAININGS ALS ZERTIFIZIERTER EISBADETRAINER

Als zertifizierter Eisbadetrainer ist einer der Schlüssel zum Erfolg die effektive Vermarktung deiner Kurse, um Teilnehmer zu gewinnen und sich in deiner Region einen Namen zu machen. Es gibt zahlreiche Möglichkeiten, dein Publikum zu erreichen und dich als Experte in diesem wachsenden Bereich zu etablieren. Im Folgenden stellen wir dir verschiedene Strategien und Tools vor, mit denen Sie Ihre Sichtbarkeit maximieren und Ihre Kurse füllen können.

Social Media: Dein Tor zum Nutzer-Engagement

Soziale Medien wie Facebook, Instagram und TikTok sind leistungsstarke Tools für die Vermarktung deiner Eisbadekurse. So kannst du sie effektiv nutzen:



- **Facebook Gruppen:** Trete Gruppen bei, die sich mit Kälteexposition, Eisbaden und Atemarbeit beschäftigen. Diese Gruppen haben oft aktive Mitglieder, die Fragen stellen, Erfahrungen austauschen und nach Rat suchen. Beteilige dich authentisch, indem du Fragen beantwortest und zu wertvollen Erkenntnissen beiträgst.

- **Instagram:** Teile faszinierende Fotos und Videos von Eisbädern, Erfahrungsberichte von Teilnehmern und Einblicke hinter die Kulissen von deinen Kursen. Verwende Hashtags wie #coldexposure, #icebathing und #coldplunge, um ein breiteres Publikum zu erreichen.

- **TikTok:** Poste kurze, ansprechende Videos, in denen du Techniken für Eisbaden zeigst, über gesundheitliche Vorteile sprichst und Erfolgsgeschichten aus deinen Kursen vorstellst. TikTok ist ideal, um ein jüngeres

Publikum zu erreichen, das sich für Biohacking, Wellness und mentale Belastbarkeit interessiert.

Partnerschaften mit High-Traffic Plattformen

Im Rahmen des Chief Ice Officer-Programms erhältst du Zugang zu stark frequentierten Plattformen wie **Eisbaden.de** auf dem deutschen Markt und anderen internationalen Seiten. Diese Plattformen ziehen bereits Tausende von Besuchern an, die sich für Kälteexposition interessieren, von denen viele aktiv nach zertifizierten Trainern suchen.

Exklusive Möglichkeit: Wir erhalten regelmäßig Anfragen von Unternehmen und Privatpersonen nach Trainern für Eisbaden. Als zertifizierter Chief Ice Officer hast du die Möglichkeit, mit diesen Interessenten in deiner Region in Kontakt zu treten.

Zusammenarbeit mit Unternehmen

Kälteexposition wird bei Unternehmen als Instrument für das Wohlbefinden der Mitarbeiter, Teambildung und Stressbewältigung immer beliebter. Viele Unternehmen suchen nach zertifizierten Trainern, die Workshops oder Retreats durchführen.

- Kontaktiere lokale Unternehmen, Fitnessstudios und Wellnesszentren, um maßgeschneiderte Eibadesessions für Unternehmen anzubieten.
- Hebe die Vorteile von Eisbaden für die geistige und körperliche Gesundheit sowie dessen Auswirkungen auf die Belastbarkeit und Produktivität hervor.

Regionalität

Digitales Marketing ist zwar wichtig, aber unterschätze nicht die Macht regionaler Kontakte:

- Arbeite mit lokalen Wellnesszentren, Fitnessstudios und Yogastudios zusammen, um Workshops oder Einführungskurse zu veranstalten.
- Nimm an Gemeindeveranstaltungen und Wellnessmessen teil, um den Menschen das Eisbaden näherzubringen.
- Baue Beziehungen zu lokalen Medien auf, um deine Kurse in lokalen Zeitungen oder Magazinen zu bewerben.

Dein einzigartiger Vorteil als Teil des Chief Ice Officer-Netzwerks

Als Teil unseres Programms bist du nicht nur ein unabhängiger Trainer – Du bist Teil eines größeren Ökosystems. Wir fördern unsere zertifizierten Trainer aktiv und bringen sie mit Personen und Unternehmen in Verbindung, die in bestimmten Regionen nach Kursen zum Thema Eisbaden suchen. Nutze unseren guten Ruf und unser Netzwerk, um Glaubwürdigkeit aufzubauen und Kunden zu gewinnen.

Schlussfolgerung

- Nutze Social-Media-Plattformen, um interessante Inhalte zu teilen und mit Fans von Kälteexposition in Kontakt zu treten.
- Trete speziellen Gruppen auf Facebook oder in Foren bei, um mit deiner Zielgruppe in Kontakt zu treten.
- Nutze relevante Plattformen mit hohem Traffic wie Eisbaden.de und internationale Netzwerke, um deine Sichtbarkeit zu erhöhen.
- Baue Partnerschaften mit Unternehmen, Wellnesszentren und lokalen Gruppen auf, um deine Reichweite zu vergrößern.

- Nutze die Kontakte und Ressourcen des Chief Ice Officer-Programms, um dich auf dem Markt zu etablieren.

Durch die Kombination dieser Strategien und die Nutzung der Ressourcen, die dir durch unser Programm zur Verfügung stehen, bist du gut positioniert, um deine Eisbadekurse auszubauen und einen nachhaltigen Einfluss in deiner Region zu erzielen. Denke daran, dass deine Expertise als zertifizierter Ausbilder nicht nur eine Dienstleistung ist – es ist eine Bewegung, die andere inspiriert und befähigt, die Kraft der Kälteexposition zu nutzen.

5. RETURN ON INVESTMENT: MAXIMIERE DEIN EINKOMMEN ALS ZERTIFIZIERTER EISBADETRAINER

Die Zertifizierung zum Eisbadetrainer im Rahmen des Chief Ice Officer-Programms ist nicht nur eine Investition in Wissen und Fähigkeiten, sondern auch eine lukrative Möglichkeit, ein florierendes Geschäft aufzubauen. Mit der wachsenden Beliebtheit von Kälteexposition für Gesundheit, Wellness und mentale Belastbarkeit steigt auch die Nachfrage nach erfahrenen Trainern. Im Folgenden untersuchen wir das finanzielle Potenzial von Cold Plunge-Kursen, einschließlich Preisstrategien, Verdienstmöglichkeiten und Kapitalrendite (ROI).

Preise und Gruppengrößen für dein Angebot

Als zertifizierter Trainer kannst du verschiedene Arten von Kursen und Erlebnissen anbieten, die jeweils ein eigenes Preismodell haben. Schauen wir uns das mal genauer an:

1. Halb-tägige Workshops

- Ideale Gruppengröße: bis zu 12 Teilnehmer
- Preis: ca. 130 € je Teilnehmer
- Dauer: 4–5 Stunden

Beispielberechnung:

- 12 Teilnehmer x 130 € = 1.560 € je Workshop
- Mit nur 2 Workshops im Monat ergeben sich 3.120 € Umsatz

2. Wochenend-Retreats

- Ideale Gruppengröße: bis zu 12 Teilnehmer
- Preis: ca. 600 € je Teilnehmer
- Dauer: 2 Tage (Wochenende)

Beispielberechnung:

- 12 Teilnehmer x 600 € = 7.200 € je Retreat
- Mit einem Retreat im Monat könntest du 7.200 € oder 86.400 € jährlich generieren



3. Zusammenarbeit mit Unternehmen und Einrichtungen

Hotels, Fitnessstudios, Spas und Veranstaltungsorganisatoren suchen häufig nach Partnerschaften mit Eisbadetrainern, um ihren Kunden Workshops und Kurse anzubieten. Diese Kooperationen können sehr lukrativ sein.

- Preis: ca. 1.000 € je Session
- Häufigkeit: Regelmäßige Session (e.g., monatlich oder vierteljährlich) können stabiles Einkommen generieren

Beispielberechnung:

Wenn du mit 3 Einrichtungen zusammenarbeitest und in jeder Einrichtung eine Session im Monat anbietest:

3 Einrichtungen x 1.000 € x 12 Monate = 36.000 € jährlich

Return on Investment: Break-Even und darüber hinaus

Die Zertifizierung zum Chief Ice Officer soll dir zu finanziellem Erfolg verhelfen. Lass uns berechnen, wie schnell du deine Anfangsinvestition in den Kurs zurückholen kannst.

Break-Even Point

- Wir nehmen an der Programmpreis liegt bei ca. 2.490 €
- Um die Gewinnschwelle zu erreichen, bräuchtest du z. B.:
 - 17 Teilnehmer in halbtägigen Workshops (19 x 130 € = 2.470 €).
 - Oder alternativ nur 4 Teilnehmer für ein Wochenendretreat (4 x 600 € = 2.400 €)

Das bedeutet, dass du deine Anfangsinvestition bereits nach ein oder zwei Sitzungen wieder hereinholen kannst, je nachdem, für welches Format du dich entscheidest.

Mögliche Szenarien für den Jahresumsatz

Hier siehst du, wie sich deine Einnahmen je nach Aktivitätsniveau zusammensetzen könnten:

Szenario 1: Gelegentliche Workshops

- 1 halbtägiger Workshop im Monat mit 10 Teilnehmern:
 $10 \text{ Teilnehmer} \times 130 \text{ €} \times 12 \text{ Monate} = 15.600 \text{ € jährlich}$

Szenario 2: Monatliche Retreats

- 1 Wochenendretreat im Monat mit 10 Teilnehmern:
 $10 \text{ Teilnehmer} \times 600 \text{ €} \times 12 \text{ Monate} = 72.000 \text{ € jährlich}$

Szenario 3: Kombination von verschiedenen Formaten

- 2 halbtägige Workshops + 1 Retreat im Monat:

$(12 \text{ Teilnehmer} \times 130 \text{ €} \times 2 \text{ Workshops}) + (10 \text{ Teilnehmer} \times 600 \text{ €} \times 1 \text{ Retreat}) = 10.320 \text{ € im Monat}$

$10.320 \times 12 \text{ Monate} = 123.840 \text{ € jährlich}$

Szenario 4: Zusammenarbeit mit Einrichtungen

- Zusammenarbeit mit 3 Einrichtungen und monatliche Sessions:

$3 \text{ Einrichtungen} \times 1.000 \text{ €} \times 12 \text{ Monate} = 36.000 \text{ € jährlich}$

Durch die Kombination von Workshops, Retreats und Partnerschaften mit Einrichtungen könnten deine potenziellen Einnahmen selbst bei bescheidenen Gruppengrößen 150.000 € pro Jahr übersteigen.

Beispiel für Investitions- und Gewinnberechnungen

Lass uns ein einfaches Beispiel skizzieren, um den ROI genauer zu veranschaulichen:

Anfangskosten

- Training + Zertifizierung: 2.490 €
- Marketingmaterialien (Social Media, Webseite, etc.): 300 €
- Zubehör (z. B. Eistonne, Thermometer): 500 €
- Gesamtinvestition: 3.290 €

Beispiel für den Gewinn im ersten Jahr

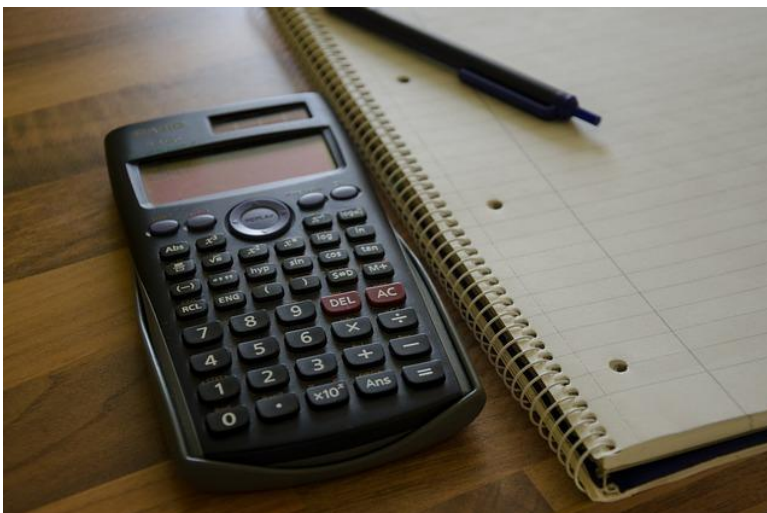
- 2 halbtägige Workshops im Monat (je 12 Teilnehmer):

$24 \text{ Teilnehmer} \times 130 \text{ €} \times 12 \text{ Monate} = 37.440 \text{ €}$

- 1 Wochenendretreat pro Quartal (10 Teilnehmer):

$10 \text{ Teilnehmer} \times 600 \text{ €} \times 4 \text{ Retreats} = 24.000 \text{ €}$

- 2 Firmenevents pro Quartal:



2 Sessions x 1.000 € x 4 Quartale = 8.000 €

Gewinn im ersten Jahr: 69.440 €

Nettogewinn nach anfänglichen Kosten: 69.440 € - 3.290 € = 66.150 €

Schlussfolgerung

- **Flexible Angebote:** Workshops, Retreats und Partnerschaften mit Einrichtungen bieten mehrere Einnahmequellen.
- **Schneller ROI:** Mit nur einem Retreat oder einer Handvoll Workshop-Teilnehmern erreichst du bereits die Gewinnschwelle.
- **Skalierbarkeit:** Steigere deinen Umsatz, indem du mehr Veranstaltungen organisierst, Partnerschaften mit Einrichtungen eingehst oder deine Reichweite vergrößerst.
- **Nachhaltiges Wachstum:** Kombiniere lokale Marketingstrategien, Social-Media-Engagement und Partnerschaften, um dein Geschäft Jahr für Jahr auszubauen.

Als zertifizierter Chief Ice Officer hast du ein erhebliches Verdienstpotezial. Ganz gleich, ob du dich auf Workshops, Retreats, Firmenkunden oder eine Kombination davon konzentrierst, du wirst feststellen, dass die Nachfrage nach Eisbadekursen weiterwächst. Deine Investition in diese Zertifizierung kann sich schnell auszahlen und dir eine erfüllende und profitable Karriere im Bereich Kältetraining ermöglichen.

6. WESHALB ES AUF DIE RICHTIGEN TRAINER ANKOMMT

Wenn es um Kälteexposition geht, macht es einen großen Unterschied, von den richtigen Trainern zu lernen. In einem Bereich, in dem Sicherheit, Fachwissen und die Fähigkeit, zu inspirieren, von entscheidender Bedeutung sind, gewährleistet die Leitung durch Weltklasse-Profis, dass die Teilnehmer die bestmögliche Ausbildung und Vorbereitung erhalten. Das Chief Ice Officer Programm ist auf höchste Standards ausgelegt und bietet umfassende Schulungen unter der Leitung eines Teams von Elite-Experten. Mit jahrzehntelanger Erfahrung, bahnbrechenden Errungenschaften und einzigartigen Spezialisierungen bieten unsere Trainer unvergleichliche Einblicke in alle Aspekte der Kälteexposition.

Lerne die Trainer kennen, von denen du lernen wirst

Budimir Šobat – Breathwork Experte and Guinness-Weltrekordhalter



Budimir „Buda“ Šobat ist ein weltbekannter Freitaucher und aktueller Guinness-Weltrekordhalter für die längste statische Apnoe mit 24 Minuten und 37 Sekunden. Mit jahrzehntelanger Erfahrung sowohl im Freitauchen als auch in mentaler Konditionierung verfügt er über außergewöhnliches Wissen in den Bereichen Atemkontrolle, Konzentration und Regulierung des Nervensystems. Als Atemtrainer im Chief Ice Officer Programm leitet Buda die Teilnehmer dabei an, ihre Atmung zu beherrschen, um Belastbarkeit, geistige Klarheit und hohe Leistungsfähigkeit zu entwickeln.

Lukas Leineweber – Sicherheitsexperte und Rettungssanitäter



Sicherheit ist bei Kälteexposition von größter Bedeutung, und Lukas Leineweber ist aufgrund seiner Qualifikationen der ideale Trainer. Als ausgebildeter Rettungssanitäter und erfahrener Erste-Hilfe-Ausbilder vermittelt Lukas den Teilnehmern die notwendigen Fähigkeiten, um Notfälle bei Kälteexposition zu bewältigen. Ob es darum geht, Anzeichen von Unterkühlung zu erkennen, Herz-Lungen-Wiederbelebung durchzuführen oder unerwartete medizinische Situationen zu bewältigen – Lukas vermittelt wichtiges Wissen, das Vertrauen schafft und die Sicherheit der Teilnehmer gewährleistet.

Kneipp Akademie – Biohacking durch die Weisheit der Natur



Die Kneipp-Akademie ist eine führende Einrichtung für ganzheitliche Gesundheit, die auf den fünf Säulen der Naturheilphilosophie von Sebastian Kneipp basiert. Im Chief Ice Officer Programm vermitteln ihre Experten praktische Methoden der Hydrotherapie, einer sanften Alternative zum Eisbaden, sowie wertvolle Einblicke in Heilpflanzen, Ernährung, Bewegung und Kneipps Lebensordnung. Ihr Ansatz verbindet Tradition mit Wissenschaft, um Resilienz, Ausgeglichenheit und nachhaltige Leistungsfähigkeit zu fördern.

Lukasz Szpunar – Kälteexperte und Guinness-Weltrekordhalter



Mit über vier Stunden unter Eis ist Lukasz „Ice King“ Szpunar der Guinness-Weltrekordhalter für die längste Zeit im Eis. Seine unübertroffene Expertise in Kälteexpositionstechniken macht ihn zu einem wahren Meister auf diesem Gebiet. Lukasz schult Teilnehmer in fortgeschrittenen Strategien zur Kälteanpassung und bietet Einblicke aus erster Hand in die mentale und körperliche Ausdauer, die erforderlich ist, um in extrem kalten Umgebungen zu bestehen.

Dr. Lutz Liese and Dr. Martje Sältz – Ärzte and Experten in Kältetherapien



Kälteexposition ist nicht nur eine mentale und körperliche Herausforderung, sondern auch eine Wissenschaft. Dr. Lutz Liese und Dr. Martje Sältz, beide Spezialisten für Kältebehandlungen, leiten den medizinischen Teil des Programms. Sie vermitteln den Teilnehmern ein tiefgreifendes Verständnis dafür, wie sich Kälteexposition auf den Körper auswirkt, von der Förderung der Durchblutung bis zur Aktivierung des Immunsystems. Dank ihrer Fachkompetenz lernen die Teilnehmer, wie sie Kälteexposition sicher und effektiv einsetzen können.

Elina Mäkinen – Mindset Coach and Eisschwimmerin



Elina Mäkinen aus Finnland ist eine wahre Naturgewalt. Als Extrem-Eisschwimmerin, Rekordhalterin und Ice Iron Woman verfügt Elina über unübertroffene Fachkenntnisse in Bezug auf die mentale Belastbarkeit, die für Kälteexposition erforderlich ist. Sie trainiert die Teilnehmer darin, eine Denkweise zu entwickeln, die unter Druck gedeiht, und nutzt ihre Erfahrung bei der Bewältigung eisiger Herausforderungen, um andere zu inspirieren. Darüber hinaus zeigt Elinas Einfluss als Social-Media-Star, wie wichtig Kommunikation und Öffentlichkeitsarbeit sind, um den Teilnehmern zu helfen, sich mit anderen Mitgliedern der Kälte-Community zu vernetzen.

Constantin Falcoianu – Gründer Eisbaden.de and Pionier in Kälteexposition



Mit über 20 Jahren Erfahrung im Bereich Eisbaden ist Constantin Falcoianu eine tragende Säule des Chief Ice Officer Programms. Als Gründer von Eisbaden.de, der größten deutschsprachigen Plattform und Community zum Thema Eisbaden, und mit weitreichender Medienpräsenz ist Constantin sowohl Vordenker als auch praktischer Coach. Seine Expertise in den Bereichen Eisbadetechniken, Coaching-Strategien und Community-Aufbau stellt sicher, dass die Teilnehmer das Programm mit den notwendigen Werkzeugen verlassen, um andere zu unterrichten und zu inspirieren.

Ein Programm, das alle Aspekte der Kälteexposition berücksichtigt

Das Chief Ice Officer Programm wurde sorgfältig entwickelt, um alle wichtigen Aspekte der Kälteexposition abzudecken. Mit unserem vielfältigen und hochqualifizierten Trainerteam werden alle Aspekte abgedeckt:

- 1. Atemtechniken:** Unter der Leitung von Budimir Šobat lernen die Teilnehmer Atemtechniken, um ihre Leistungsfähigkeit und Sicherheit in kalten Umgebungen zu verbessern.
- 2. Sicherheit:** Unter der Anleitung von Lukas Leineweber eignen sich die Teilnehmer grundlegende Erste-Hilfe- und Notfallmanagement-Fähigkeiten an.
- 3. Biohacking:** Unter Anleitung der Experten der Kneipp-Akademie erkunden die Teilnehmer ganzheitliche Biohacking-Methoden, die auf der Kraft der Natur basieren.
- 4. Techniken zur Kälteexposition:** Mit einem Rekordhalter wie Lukasz Szpunar und einem Kälteexperten wie Constantin Falcoianu erhalten die Teilnehmer Einblicke in die physischen und psychologischen Aspekte des Eintauchens in Kälte.
- 5. Medizinische Einblicke:** Dr. Lutz Liese und Dr. Martje Sältz vermitteln wissenschaftliches Fachwissen, um ein umfassendes Verständnis der physiologischen Vorteile und Risiken der Kälteexposition zu gewährleisten.
- 6. Mindset-Training:** Elina Mäkinen vermittelt den Teilnehmern mentale Werkzeuge, um in der Kälte ruhig und widerstandsfähig zu bleiben.

Warum sollte man sich für das Chief Ice Officer Programm entscheiden?

Was dieses Programm auszeichnet, ist das hohe Niveau unserer Ausbilder. Jeder Experte bringt einzigartige Fähigkeiten und langjährige Erfahrung mit und sorgt so dafür, dass unsere Teilnehmer ein Training auf Weltklasseniveau erhalten. Ob es darum geht, Sicherheitsprotokolle zu beherrschen, die Atmung zu optimieren oder mentale Stärke zu entwickeln – das Chief Ice Officer Certification Program bietet die umfassendste Ausbildung zum Eisbadetrainer, die es gibt. Wenn du dich für das Chief Ice Officer Programm entscheidest, lernst du nicht nur Techniken zur Kälteexposition, sondern erwirbst auch Wissen von den Besten auf diesem Gebiet.

7. INVESTMENT MAXIMIEREN: STEUERABZUGSMÖGLICHKEITEN

In die eigene Ausbildung zu investieren ist einer der klügsten Schritte, den du nehmen kannst, um eine erfolgreiche Karriere aufzubauen. Dies gilt insbesondere, wenn du eine Zertifizierung zum Eisbadetrainer anstrebst. Eine solche Investition eröffnet dir nicht nur neue Einnahmequellen – sei es als Nebenerwerb oder als Hauptberuf –, sondern bringt in vielen Fällen auch erhebliche Steuervorteile mit sich.

Bildungskosten steuerlich absetzen

In Ländern wie Deutschland können Kosten für berufliche Aus- und Weiterbildung oft von der Steuer abgesetzt werden. Dies gilt für Personen, die sich auf die Gründung eines eigenen Unternehmens vorbereiten oder ihre Fähigkeiten in einem bestimmten Beruf verbessern möchten. Wenn du dich für einen Kurs wie unsere Chief Ice Officer-Zertifizierung anmelden, investierst du nicht nur in deine Zukunft, sondern nutzt auch die Möglichkeit, die damit verbundenen Kosten steuerlich geltend zu machen.



Regierungen weltweit fördern in der Regel Bildung und berufliche Weiterbildung, da sie den wirtschaftlichen und sozialen Wert qualifizierter Fachkräfte erkennen. Durch die Gewährung von Steuerabzügen für Bildungsausgaben wollen die Staaten Einzelpersonen dazu ermutigen, in ihre Fähigkeiten zu investieren, Unternehmen zu gründen und einen Beitrag zur Wirtschaft zu leisten.

Wie funktioniert der steuerliche Abzug

Die Steuergesetze variieren zwar von Land zu Land, aber hier findest du einen allgemeinen Überblick darüber, wie Abzüge für Bildungsausgaben gelten können:

1. **Beruflicher Bezug:** Um als abzugsfähige Ausgabe zu gelten, sollte der Kurs in direktem Zusammenhang mit deiner aktuellen oder zukünftigen Geschäftstätigkeit oder deinem Beruf stehen. Wenn du beispielsweise vorhast, als zertifizierter Eisbadetrainer zu arbeiten, können die Kosten für die Ausbildung, die Zertifizierung und sogar für zugehörige Materialien (z. B. Bücher, Werkzeuge oder Ausrüstung) abzugsfähig sein.

2. Mögliche Kategorien für abzugsfähige Kosten:

- Kursgebühren
- Reisekosten zum Kurs
- Unterkunft und Mahlzeiten während des Kurs (falls zutreffend)
- Prüfungsgebühren und administrative Gebühren
- Erforderlicher Zubehör oder Software

3. **Dokumentation ist wichtig:** Um Steuerabzüge geltend zu machen, ist es unerlässlich, detaillierte Aufzeichnungen zu führen. Bewahre alle Rechnungen, Quittungen und Zahlungsbelege auf. Wenn Reisen oder Unterkünfte damit verbunden sind, bewahre auch diese Unterlagen auf.

4. **Rücksprache mit Steuerberater:** Die spezifischen Regeln für die Inanspruchnahme dieser Abzüge können unterschiedlich sein. Es empfiehlt sich, einen Steuerberater zu konsultieren, der mit den Vorschriften in Ihrem Land vertraut ist, um Ihre Vorteile zu maximieren.

Ein Unternehmen mit geringeren Vorlaufkosten aufbauen

Durch den Abzug von Bildungsausgaben reduzierst du effektiv die Gesamtkosten für die Gründung deines Unternehmens als Eisbadetrainer. Dieser Steuervorteil erleichtert es dir, in dich selbst zu investieren und dich auf den Aufbau eines erfolgreichen Unternehmens in dieser wachsenden Branche zu konzentrieren.

Ein Win-Win Investment

Die Investition in ein Zertifizierungsprogramm wie Chief Ice Officer verbessert nicht nur deine beruflichen Fähigkeiten, sondern verschafft dir auch finanzielle Vorteile durch Steuerersparnisse. Wenn du dich auf diese Reise begibst, denke daran, dass deine Investition dir nicht nur dabei hilft, dich beruflich weiterzuentwickeln, sondern dich auch zu einem wichtigen Teil einer florierenden globalen Gemeinschaft macht, die sich für Gesundheit und Resilienz einsetzt.

Wenn du die Möglichkeiten der Steuerabzüge verstehst und nutzt, kannst du den nächsten Schritt in Richtung einer erfüllenden und profitablen Karriere machen und gleichzeitig finanzielle Hindernisse abbauen. Das ist nur ein weiterer Grund, den Sprung zu wagen – sowohl ins kalte Wasser als auch in deine Zukunft als zertifizierter Trainer.

8. DAS SAGEN UNSERE ZERTIFIZIERTEN TRAINER



„Nachdem ich verschiedene Optionen für eine Ausbildung zum Eisbadetrainer in Betracht gezogen hatte, entschied ich mich für das Chief Ice Officer Programm. Der Kurs wurde online angeboten und zeichnete sich durch sehr kompetente Dozenten aus, die alle Fragen umgehend beantworteten. Es war möglich, den Kurs neben meiner Vollzeitbeschäftigung zu absolvieren. Der Kurs hat mir sehr gut gefallen und ich kann ihn wärmstens empfehlen.“

Jonathan Leverageidg



„Nachdem eine Ausbildung zum Wim Hof Instructor für mich aus verschiedenen Gründen nicht in Frage kam, bin ich auf das Chief Ice Officer Programm gestoßen und habe diesen Schritt nicht bereut. Mir wurden alle notwendigen Fähigkeiten vermittelt, um Teilnehmer auf kompakte, kompetente und sicherheitsorientierte Weise ins eisige Wasser zu begleiten. Ich fühle mich nun gut vorbereitet, meine eigenen Kurse zu organisieren.“

Daniela Kulks



„Das Training wird von echten Experten und außergewöhnlichen Sportlern durchgeführt. Sie wissen, wovon sie sprechen, und haben ihre eigenen Methoden entwickelt. Die medizinischen Informationen darüber, was biochemisch im Körper vor sich geht, sind äußerst interessant. Die Vorträge sind keine einseitigen Monologe, man kann jederzeit Fragen stellen, und oft findet ein hilfreicher Austausch zwischen den Teilnehmern statt.“

Oliver Bee



„Besonders beeindruckt hat mich der ganzheitliche Ansatz, denn bei diesem Programm geht es nicht nur um Eisbaden. Die Kombination aus Atemtechniken, Mentaltraining und Körperbewusstsein macht den Kurs wirklich einzigartig. Als Mentaltrainer konnte ich viele Inhalte vertiefen und für meine eigene Arbeit adaptieren. Das Training war praxisnah, inspirierend und hat mich auf vielen Ebenen gestärkt – körperlich, mental und emotional.“

Cindy Limpl-Götzinger



„Der ganzheitliche Ansatz des Programms hat mich motiviert, diese Ausbildung zu absolvieren. Dies spiegelte sich in allen Modulen wider, wobei der Schwerpunkt stets auf der Selbstwahrnehmung unter Verwendung verschiedener Methoden lag. Die interessanten Persönlichkeiten als Referenten mit einem zum Thema passenden Lebenslauf in Kombination mit den wissenschaftlich fundierten Inhalten der Skripte rundeten den Lerninhalt für mich perfekt ab.“

Fabian Hauswirth



„Chief Ice Officer ist ein TOP Training mit sehr kompetenten Trainern und Experten. Alle meine Fragen wurden individuell beantwortet. Das Team stand jederzeit mit Rat und Tat zur Seite. Ich freue mich auf alles, was jetzt kommt, und hoffe sehr, dass das Chief Ice Officer Programm noch viele weitere Eisbad-Fans ansprechen wird. Es war wirklich toll, dabei zu sein. Vielen Dank!“

Christine Frank



„Das gesamte Chief Ice Officer-Team ist kompetent und die Kursstruktur ist großartig. Für mich war die Schulung ein wichtiger Schritt, um meine Eisbadeworkshops sicher und kompetent zu planen und durchzuführen.“

Sylvie Schuhmann



Weitere Kundenstimmen unter www.chieficeofficer.com

9. BIST DU BEREIT, DEINE REISE ALS ZERTIFIZIERTER TRAINER ZU BEGINNEN?

Werde ein Vorreiter bei der Gestaltung der Zukunft von Gesundheit und Leistungsfähigkeit

Entfalte dein Potenzial mit erstklassigem Trainingsprogramm in den Bereichen Kälteexposition, Breathwork, Coaching und mehr. Ganz gleich, ob du gerade erst anfängst oder dein Fachwissen erweitern möchtest – wir unterstützen dich bei jedem Schritt auf deinem Weg!

Hast du noch Fragen? Nimm Kontakt mit uns auf — Wir helfen gerne!

**CIO Works GmbH
Arnold-Fanck-Str. 26
79115 Deutschland**

✉ contact@chieficeofficer.com

☎ +49 1520 5819233



CHIEF ICE OFFICER